

SESSIÓ D'ASSESSORAMENT

14 de juny – Sala d'actes



1a. Fase: sessió de formació i anàlisi de l'empresa*

Sessió de formació (5 hores)

- Internacionalització del model de negoci: per què exportar?
- El pla de negoci internacional
- Selecció del mercat més interessant per a l'empresa
- Localització en els mercats internacionals dels clients potencials per a l'empresa
- Com comunicar el producte o servei en l'àmbit internacional
- Principals fonts d'informació

Anàlisi de l'empresa

- Elaboració d'una diagnosi del potencial exportador de l'empresa
- Punts forts i punts febles de l'empresa
- El departament internacional de la microempresa
- Recomanacions finals

2a. Fase: promoció internacional*

Participació de 21 empreses en accions sectorials en mercats europeus, fires internacionals, missions, empresarials, viatges individuals, trobades amb compradors, etc. Aquestes accions s'adaptaran a les característiques, necessitats i capacitat econòmica de les empreses participants.

* La fase 1 és **totalment gratuïta**. Les despeses (viatges, acreditacions, allotjament, etc.) derivades de la participació en les accions de la fase 2 en què es vulgui participar de manera voluntària, **aniran a càrrec de l'empresa**. La participació de l'empresa en la fase 1 d'assessorament no implica forçosament que hagi de participar en la fase 2 de promoció internacional.

Preu

Sessió formativa

GRATUÏTA per a les empreses

Inscripcions

[Via Web](#)

Juny 2019

DL.	DT.	DC.	DJ.	DV.	DS.	DG.
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
					Dies lectius	1

Horari

De 9.15h a 14.15h